

GRI index

Узнай свою готовность к масштабированию



Сбор данных | анализ рынка | Точка "А"



INDEX GRI Практический интенсив (8 часов)



Карта выхода на \$2M/в год за 12-18 месяцев



Запуск пилота + 2 месяца поддержки

смотрите дату на сайте

Практический воркшоп

Только для владельцев бизнеса | 12 мест

Как подготовить бизнес к росту \$2M/в год

Узнайте за 8 часов, что мешает вашему бизнесу выйти на скорость роста \$2M/год и получите пошаговый план на 12 месяцев



Инсайт

Вы не можете масштабировать хаос. Сначала исправьте 'Красные Зоны' (Operations).

4.9

ТЕКУЩИЙ GRI

8.5+

ЦЕЛЬ GRI



Узнать свой GRI Index

INDEX GRI Методология

Это сборка и проверка готовности вашей системы к скорости роста \$2M/год с фиксацией узких мест, экономических потерь и реального потолка роста

ШАГ 0. Определим Index GRI

- Index GRI включает в себя оценку готовности к росту по 7 блокам развития
- Каждый блок включает в себя 5-7 вопросов, которые оцениваются отдельно от 1-10

В результате, Вы получите:

- Текущий Index GRI
- ТОП 5 критических зон
- Action план для выхода на скорость роста \$2M/год с запуском ключевых рычагов роста = см. след. слайд

ШАГ 1-5. Усилим готовность к росту

На основе результатов Index GRI Вы пройдёте 5 шагов усиления своей готовности к росту с использованием AI инструментов



Вы получаете чёткую траекторию:

[Смотреть кейсы >>](#)

- Карту роста, рисков и ограничений
- Требования: к бизнес-системе, собственнику, команде, unit-экономике, бизнес-модели



Забронируйте онлайн-встречу

Вы получите персональную подготовку к Workshop + доступ к калькулятору GRI



Запустим ключевые рычаги роста

Покажем, где именно бизнес ломается при ускорении 2M\$ в год

01

Быстрые продажи *
Деньги "здесь и сейчас"



Прямые сделки и короткий цикл — быстрые деньги. Чёткий оффер, жёсткая воронка, контроль конверсий.

02

Повторные продажи**
Без расходов на рекламу



Выручка становится предсказуемой. Работаем на удержание: доверие, ценность, допродажа.

03

Рост среднего чека и частоты покупок
Масштаб без роста затрат



Существующий клиент приносит больше денег без увеличения расходов на маркетинг.

04

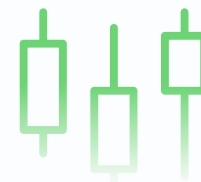
Партнёрская модель
Объем \$2-4M прибыли



Рост через общие базы клиентов, наработанное доверие и каналы продаж без нагрузки на ФОТ.

05

Сарафанное радио
Самый устойчивый канал роста



Клиенты приводят новых клиентов быстрее и дешевле любой рекламы. Оставляют отзывы, советуют друзьям.

06

Стабильность денежных потоков
Рост без кассовых разрывов



Депозиты, предоплаты и контроль денежных потоков. Бизнес растёт на деньгах клиентов, а не собственника.

***TechFlow** сократил цикл сделки с 60 до 18 дней
Смотрите кейсы - <https://www.aistart360.app/cases>

****NutriFit** вырастил долю повторных продаж с 12% до 45%
Смотрите кейсы - <https://www.aistart360.app/cases>

Разберем 7 блоков GRI INDEX

Моделируем устойчивость процессов компании
на скорости роста \$2M/в год



Продукт & Рынок



Что проверяем: сила спроса, боль клиента, готовность платить

Цена недоработки: -\$15-30K/мес упущенной выручки



Доверие и позиционирование



Что проверяем: доверие рынка, позиционирование, репутация

Цена недоработки: -\$20-40K/мес + рост CAC на 50-150%



Бизнес-модель



Что проверяем: юнит-экономика, маржинальность, масштабируемость

Цена недоработки: -\$25-60K/месяц + невозможность масштабирования



Cash Stability



Что проверяем: финансовая устойчивость, cash flow, депозитная логика

Цена недоработки: кассовые разрывы \$10-50K/месяц + стоимость кредитов/займов



Бизнес-процессы



Что проверяем: Эффективность бизнес-процессов, готовность к масштабированию

Цена недоработки: -\$30-70K/месяц на неэффективности + невозможность роста



Готовность команды



Что проверяем: компетенции, мотивация, ключевые роли на этапе ускоренного роста

Цена недоработки: -\$20-50K/месяц + текучка 30-50%/год

Кейс: TechFlow

Реальная история TechFlow: от хаоса и GRI Score 3.8/10 к системному росту с индексом 8.7/10 и выручкой \$2.3М в год



Смотрите подробнее кейс на нашем сайте

Стартовый GRI Score: 3.8/10

38%

Вердикт: Бизнес не готов к масштабированию. Попытка увеличить маркетинговый бюджет приведёт к ещё большим убыткам.

ТОП 5 критических зон

- Ограничивающих рост
- Требующих решения

БЛОК	SCORE	СТАТУС	КЛЮЧЕВАЯ ПРОБЛЕМА
1. Рынок & Тренды	6.2/10	ЖЕЛТАЯ ЗОНА	Понимание рынка есть, но нет фокуса на растущих сегментах
2. Клиент & ICP	4.5/10	КРАСНАЯ ЗОНА	Работают со всеми подряд, нет чёткого ICP-профиля
3. Ценность (Value Prop)	3.8/10	КРАСНАЯ ЗОНА	Неясное позиционирование, конкурируют только по цене
4. Оффер-система	2.9/10	КРАСНАЯ ЗОНА	Каждый проект — уникальный, нет пакетов и стандартизации
5. Каналы	5.1/10	ЖЕЛТАЯ ЗОНА	Зависимость от рекомендаций (70%), нет контролируемых каналов
6. Воронка продаж	3.2/10	КРАСНАЯ ЗОНА	Цикл сделки 60+ дней, конверсия лид→клиент 8%
7. Юнит-экономика	3.1/10	КРАСНАЯ ЗОНА	LTV/CAC = 1.9, CAC Payback 4+ месяца, Retention 12%
8. Команда & Операции	2.5/10	КРАСНАЯ ЗОНА	Все процессы в голове основателя, нет делегирования

Результаты за 12 месяцев

От \$420K к \$2.3M годовой выручки. От хаоса к системе. От выгорания к управляемому росту.

\$2.3M

Годовая выручка
было: \$420K (+447%)

8.7/10

GRI Score
было: 3.8/10 (+129%)

45%

Retention Rate
было: 12% (+275%)

4.3x

LTV/CAC Ratio
было: 1.9x (+126%)

Детальная трансформация метрик

МЕТРИКА	ДО AISTART360	ПОСЛЕ 12 МЕС	ИЗМЕНЕНИЕ
Месячная выручка	\$35K	\$192K	+448%
Цикл сделки	60+ дней	18 дней	-70%
Конверсия лид→клиент	8%	19%	+138%
Cash Gap	-35 дней	+8 дней	+43 дня
CAC Payback	4.2 месяца	1.8 месяца	-57%
Повторная выручка	12%	45%	+275%
Размер команды	8 человек	15 человек	+88%
Часы работы основателя	80 ч/неделю	35 ч/неделю	-56%

🔥 Финансовый результат

Прирост годовой выручки +\$1,880,000

Прирост EBITDA (35% margin) +\$658,000

Улучшение cash flow +\$420,000/год

Общий эффект за год \$1.078M+

📋 Системные улучшения

Стандартизация: 3 пакета услуг вместо custom

Партнёрская сеть: 12 активных партнёров

Subscription: 45% клиентов на техподдержке

AI-автоматизация: 40% рутины в CRM



Ваш путь к скорости роста \$2М/год

Мы предлагаем сотрудничество этапами - от воркшопа до запуска пилотного проекта. Выберите свой вариант.

ПОДГОТОВКА И АНАЛИЗ ДАННЫХ

Анализ рынка , потенциал компании, анализ данных внутри компании. Интервью с собственником и командой.

GRI INDEX WORKSHOP

Расчёт GRI-индекса (0–10) по 7 ключевым блокам. Выявление красных зон и системных рисков.

ПРЕЗЕНТАЦИЯ КАРТЫ РОСТА

Подробный план работы на 12 месяцев для выхода на скорость роста \$2М | снижения барьеров. Фиксация метрик.

01

02

03

GRI INDEX WORKSHOP



ПИЛОТНЫЙ ЗАПУСК

01

GRI INDEX WORKSHOP+

Моделирование пути до скорости роста \$2М/в год. Расчёт GRI-индекса (0–10) по 7 ключевым блокам. Разработка карты роста.

02

ВНЕДРЕНИЕ КОМАНДЫ РОСТА

Предоставляем персонального менеджера проекта и внедряем команду роста в привычную работу компании (см. след слайд).

03

ЗАПУСК ПИЛОТА

Запуск рычагов роста согласно плана

- Рост среднего чека и частоты продаж
- Партнерская модель
- Сарафанное радио и др.

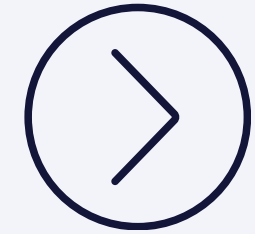
Контроль ключевых метрик роста.

₹ 1 400 000 | 7 ДНЕЙ

₹ 21 000 000 | 81 ДЕНЬ

Внедрим команду роста

Вы получаете команду роста из 7+ специалистов, которая работает внутри вашего бизнеса на протяжении всего пилота



Смотрите подробнее кейс на нашем сайте



Персональный менеджер роста

Ваш проводник в мире AI-трансформации бизнеса

01

Innovation Finance & Unit Economics команда

02

Команда анализа данных и эффективности

03

Команда performance & digital маркетинга

04

Команда разработки и продвижения контента

05

Центр обучения и AI-трансформации

06

Команда трансформации основателя

**ЗАБРОНИРУЙТЕ ВРЕМЯ
для консультации и
получите карту роста
на 18 месяцев**



Обеспечим контроль ключевых метрик

Вы получите доступ в личный кабинет для контроля метрик и анализа текущей ситуации. Система Aistart360 еженедельно подгружает инсайты и рекомендации

LTV / CAC
CAC
Количество новых клиентов (+20%)
Средний чек (первой покупки)
LTV
• Среднее время жизни клиента
CAC Payback
GMV / Оборот
Маржинальность

Сумма повторных продаж
• Средний чек повторных продаж
• Количество повторных клиентов
• Частота повторных продаж в год
• Время между повторными покупками
Retention Rate (30/60/90)
• Повторная выручка %
Cash Gap (оплаты & обязательства)
• Monthly Net Cash Flow

Сумма депозитных денег
• Количество клиентов с депозитами
• Advance Coverage Ratio
• Доля предоплаты (Deposits %)
Сумма партнёрских продаж
• Количество партнеров
• Количество партнерских продаж
• Средний чек партнерских продаж

GRI Workshop *смотрите дату на сайте*

Готов ли ваш бизнес к скорости \$2М в год

Каждый месяц неопределенности стоит вам **\$30-70 тысяч**

Осталось мест: **5 из 15**


1 день
ИНТЕНСИВ


7 блоков
GRI ДИАГНОСТИКА


6 рычагов
РОСТА ПРИБЫЛИ


12 мес.
КАРТА РАЗВИТИЯ

~~₹382 000~~ **₹260 000** СКИДКА 32%

Специальное предложение для наших новых клиентов

GRI Workshop - 8 часов интенсивной работы
без сбора данных и подключения персонального менеджера

Бронируйте сейчас — цена ₹260 000

ЗАБРОНИРОВАТЬ МЕСТО

Кто мы?

Более 12 лет
развитии бизнеса

СТРАТЕГИЯ РОСТА +AI

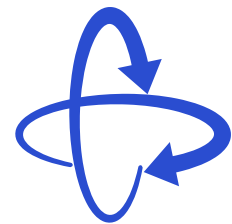
маркетинг & продажи & эффективность
бизнес-процессов

www.aistart360.app

Наши клиенты

Для каждого проекта формируется
отдельная команда и ключевые метрики
результата

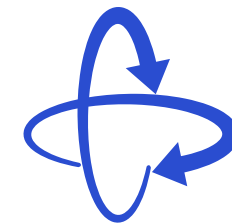
Для кого?



Отрасли:

- E-commerce
- Услуги для B2B
- IT продукты/сервисы
- SaaS системы
- Обучение | Edtech
- Fintech
- Ритейл
- Логистика

Для кого?



Роль в бизнесе:

- Собственники
- CEO
- Финансовый директор
- Директор по развитию
- Маркетолог-стратег

ПРИХОДИТЕ ВСЕЙ КОМАНДОЙ
ТОП-МЕНЕДЖЕРОВ +300% ПОЛЬЗЫ



Эксперты AIStart360



Максим Толмачев

AI трансформация бизнеса

Co-founder & CEO – Feelnet AI (AI, DeepTech, Mental Health), Co-founder & Managing Partn...



Марина Р

Основатель, CEO AIStart360

Более 12 лет в области развития B2B бизнеса: IT сервисы, автоматизация бизнес...



Елжас Аубакиров, CFA

Investment & Finance Advisor

Experienced Private Equity Specialist | M&A and VC Financial Advisory | Technology Startup...



Ансар Исенов

Сооснователь AIStart360, Fullstack Developer

Разработчик ИИ системы диагностики бизнеса. Создает архитектуру...



Владимир Ким

Эксперт по финансовой стратегии

Более 90 разобранных бизнес кейсов. Воспользуйтесь солидным опытом в област...



Наталья К

Экспертный совет Sales team

Эксперт по построению отделов продаж. Запускает отделы продаж с нуля и выводит..

AIStart360 *смотрите дату на сайте*

Практический воркшоп

Как подготовить бизнес к росту \$2М/в год

Марина Рахимжанова

Всегда на связи:

По всем вопросам напишите
мне на what's app - [ССЫЛКА](#)



**Забронируйте
онлайн-встречу**

Вы получите персональную
подготовку к Workshop
+ доступ к калькулятору GRI



+7 777 230 18 56



start@aistart360.app



www.aistart360.app



г. Алматы, Достык, 52